

Instituto de Pesquisa e Estratégia Econômica do Ceará

Instituciones y Desarrollo Endógeno

Antonio Vázquez Barquero
Universidad Autónoma de Madrid
28 de noviembre de 2018

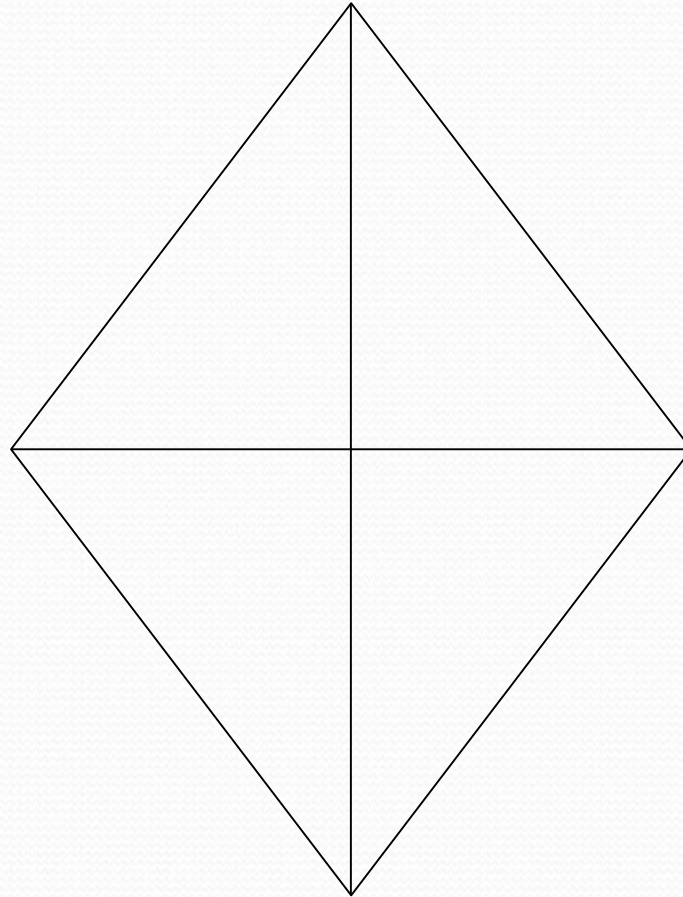
Evolución del capitalismo

Capitalismo competitivo

Capitalismo
oligopolista

Capitalismo
financiero

Capitalismo informacional



Instituciones y Desarrollo Endogeno

1. Instituciones, cultura y desarrollo
2. Capital social y desarrollo territorial
3. Constitución y economía
4. Desarrollo endógeno del territorio
5. Respuesta a los retos de la globalización

Instituciones, cultura y desarrollo

- Desarrollo y cambio estructural
- Innovación y progreso tecnológico
- Instituciones y desarrollo

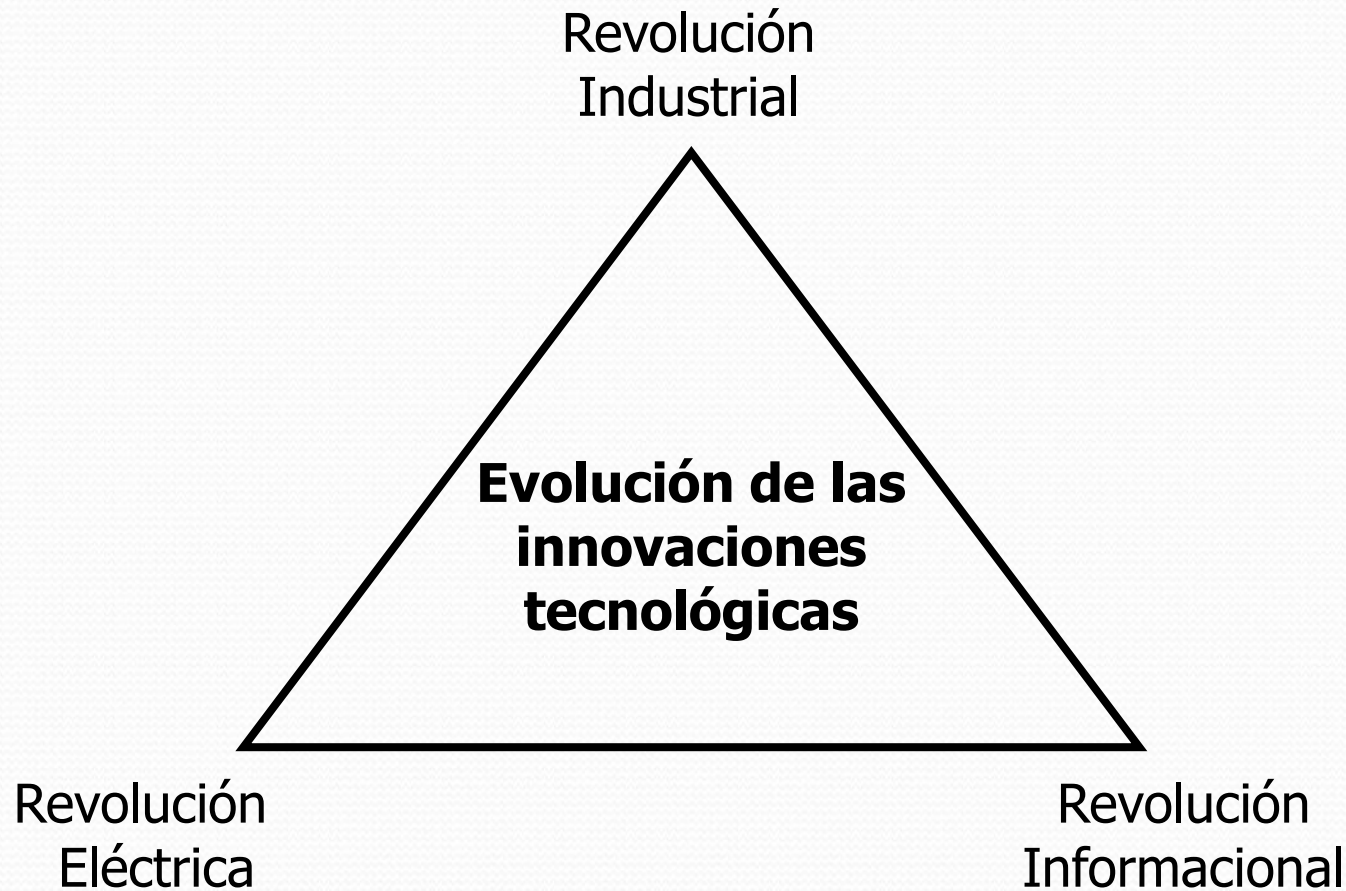
Desarrollo y cambio estructural

Según North (2005), **el crecimiento** y el cambio estructural son el resultado de la aplicación de los **recursos** naturales y económicos, la **energía** y el **conocimiento**, a la producción de bienes y servicios.

Pero, las empresas hacen sus **inversiones** cuando el ***entorno institucional*** y ***cultural*** les asegura los derechos de propiedad.

Las **instituciones** y **cultura** impulsan los procesos de **desarrollo**.

Dinámica del conocimiento



Innovación

La innovación no es otra cosa que la aplicación de conocimiento a la producción de bienes y servicios, que son relevantes comercialmente (Schumpeter, 1911 y 2005). Es decir, la innovación supone la aplicación de nueva tecnología en los **bienes y servicios *que se venden*** en los mercados nacionales/internacionales.

SCHUMPETER RECONOCE

- La innovación está en el lugar central de los proceso de desarrollo: **PRINCIPIO DE DESTRUCCIÓN CREADORA.**
- El proceso de **INNOVACIÓN** está condicionado por los **RESULTADOS** que los innovadores obtienen en el mercado.
- La **INNOVACIÓN** ocurre en condiciones de **COMPETENCIA IMPERFECTA.**

Las instituciones y el desarrollo de los países

Según Acemoglu et al. (2001), para explicar **las diferencias** en los niveles de **desarrollo de los países** hay que considerar el **papel que juegan las instituciones** en el *progreso económico y social de los territorios*.

Sin duda, los *factores geográficos* y la disponibilidad de *recursos naturales y humanos* son importantes en los procesos productivos. Pero, el **desarrollo autosostenido** precisa de **instituciones**, que estimulen la **acumulación** de capital, las **innovaciones** y la **movilidad social**.

Instituciones formales e informales

Con el término “instituciones” se denomina a las **normas formales e informales** que regulan la actuación de los individuos y las organizaciones y las relaciones de cuantos participan en el proceso de desarrollo (North, 1990).

Capital social y desarrollo territorial

- ❖ Sistema social y cultural
- ❖ Descentralización e instituciones
- ❖ Elites locales y poder territorial

Sistema social y cultural

North (1990) señala que las *creencias* y la *cultura* son la base del sistema institucional y del desarrollo.

Collier (1998) considera que :

- El ***sistema cultural y social*** da *coherencia interna* a la sociedad
- Las ***normas y valores*** gobiernan las *relaciones* entre los agentes *económicos*, los actores *sociales* y los *políticos*
- Las ***organizaciones*** incorporan las *creencias y valores culturales*

Instituciones para el desarrollo territorial

El desarrollo de los territorios está condicionado por:

- *Estructuras familiares* que condicionan el sistema de empresas.
- La *identidad local* de la población que la vincula a un territorio
- El *reconocimiento social* de la *capacidad empresarial*
- La *confianza entre empresarios* que facilitan las *redes de empresas*
- La *ética del trabajo* que mejora su cualificación y reduce la conflictividad social

Descentralización y participación ciudadana

La descentralización y el traspaso de competencias a las regiones y municipios genera una modificación importante en el sistema institucional (Bobbio, 2002).

La reducción de las jerarquías internas de los países permite:

- **La participación de la sociedad civil** en la toma de decisiones,
- **Los acuerdos entre organizaciones públicas** de diferentes niveles,
- **La cooperación de los actores públicos** con los privados.

Elites locales y tejido cultural

Las elites locales y regionales son quienes lideran el **cambio institucional** y condicionan las *reglas y normas* que regulan la vida social y política.

Las elites territoriales tienen *modelos mentales diferentes* que afectan a cómo conciben el *desarrollo en sus territorios*.

Específicamente, las *elites económicas, políticas y sociales* condicionan el **poder territorial**, por lo que su visión de la *descentralización del poder* afecta a la coordinación de las decisiones de *inversión en el territorio*.

Constitución y Economía

- ❖ El concepto de constitución
- ❖ Funciones de la constitución
- ❖ Lo económico en la constitución

La constitución

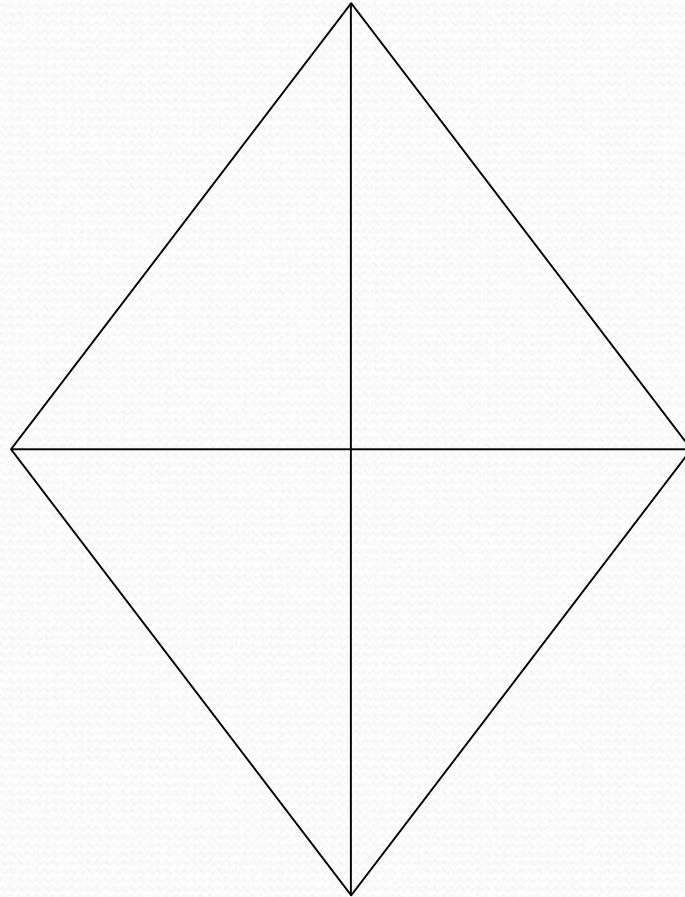
Puede entenderse como un **acuerdo** entre los grupos económicos, políticos y sociales, establecido *para un periodo de tiempo* en función de los **conflictos políticos y sociales** (en sus distintas formas, desde las *dialécticas* a las *militares*) ocurridos en un ***periodo inmediatamente anterior***.

Funciones de la constitución

(De Esteban, 1977)

Legitima a los grupos dominantes

Organización
del estado



Señala las normas
económicas

Expresa la democratización del estado

Constitución y modelo económico

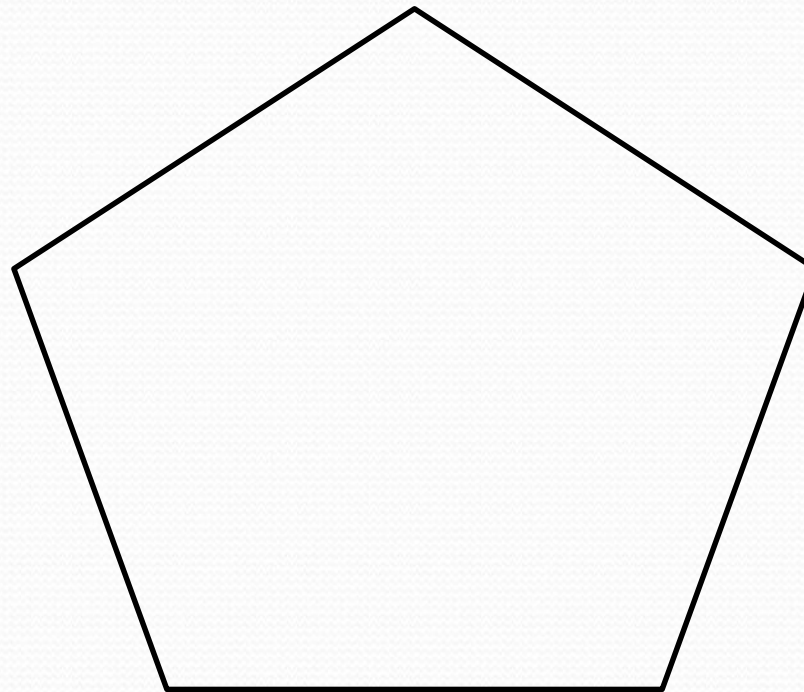
Propiedad

Salarios/trabajo

Precios/mercado

Desigualdades sociales

Empresas públicas

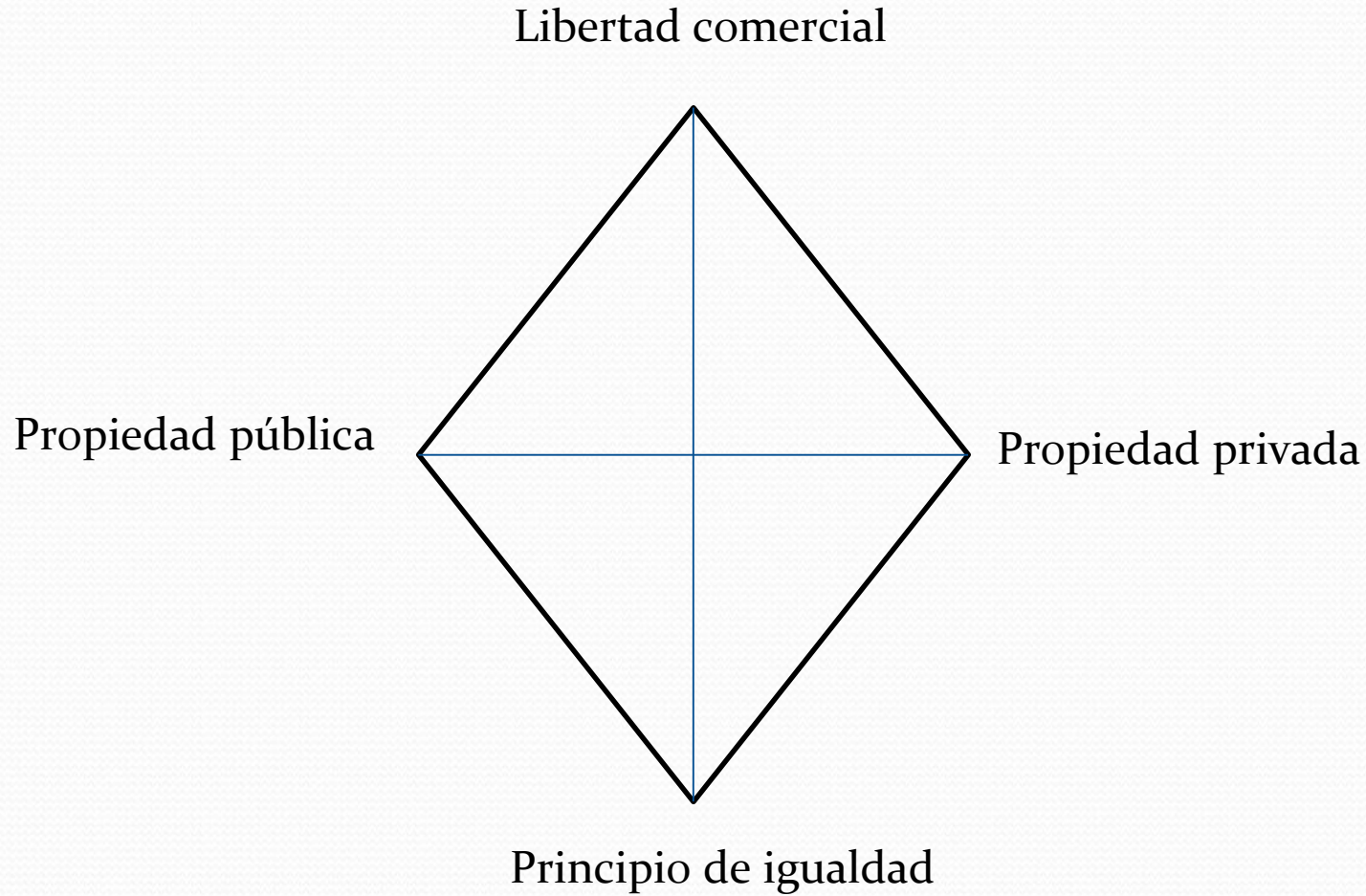


Dinámica productiva y constitución

El *pacto constitucional* tiene como objetivo básico *mantener las condiciones* en las que se asienta el **modelo económico**: los factores de producción, la interacción y relaciones de las fuerzas productivas, la distribución de la renta.

La *constitución garantiza* que se siga manteniendo el proceso de *acumulación de capital* en las condiciones que existían al firmar el acuerdo constitucional.

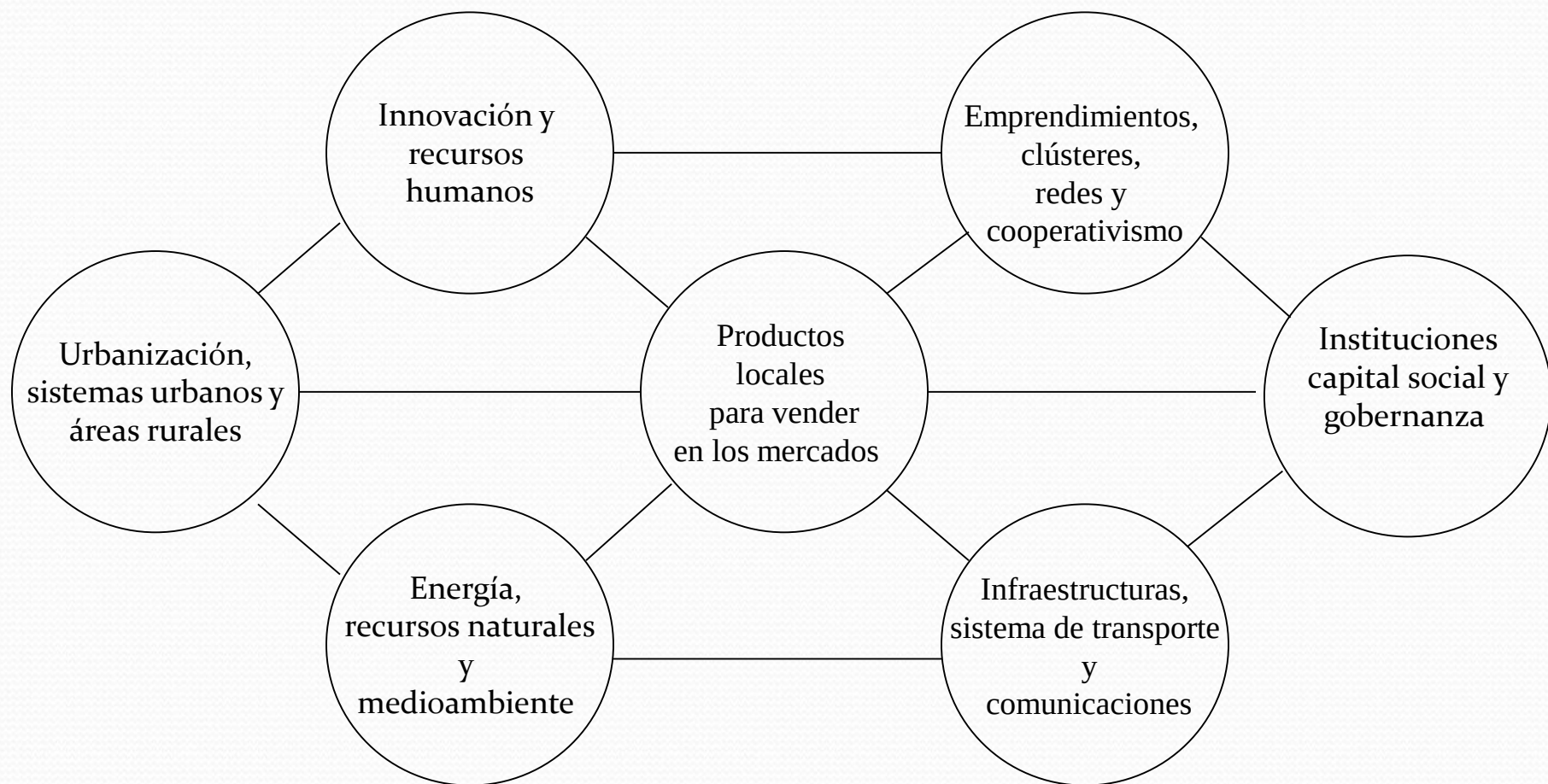
Principios económicos en la constitución



Desarrollo endógeno del territorio

- ❖ Visión del desarrollo endógeno
- ❖ Dinámica de la producción y del conocimiento
- ❖ Clústeres y redes de empresas
- ❖ Cadenas globales de valor

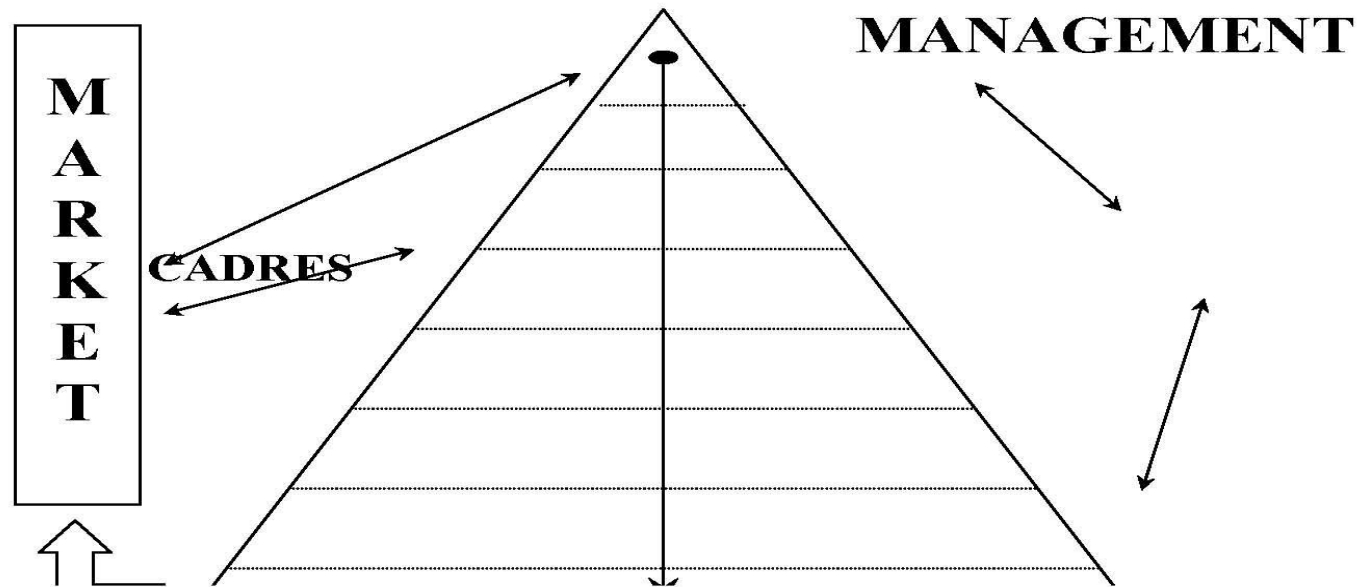
Visión del desarrollo endógeno



Clústeres y redes de empresas

Según Porter (1998, p. 77), un ***clúster*** consiste en una *concentración de empresas interrelacionadas* entre si, con proveedores especializados, empresas auxiliares y de servicios, empresas de otras actividades e industrias, y administraciones asociadas.

Organización de la gran empresa

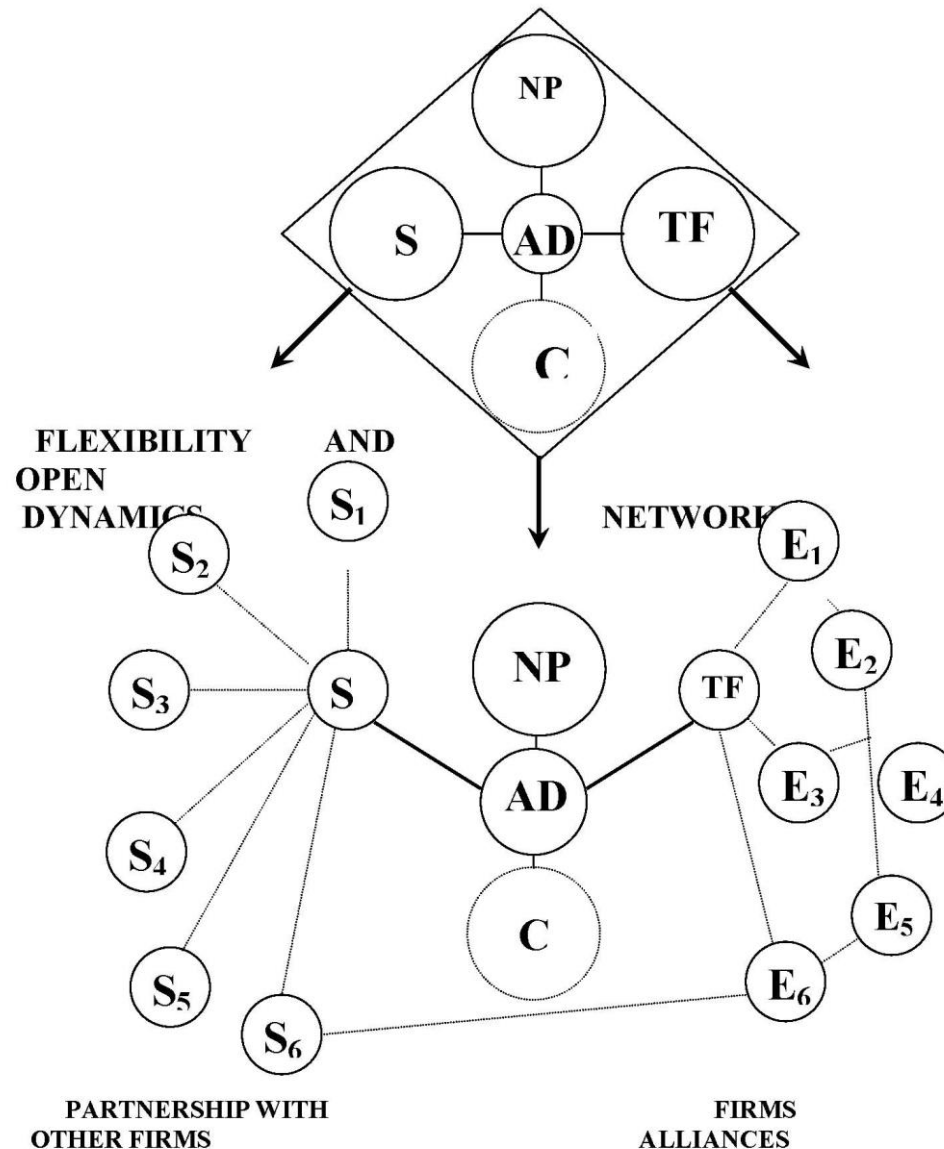


THE DESIGN IS BASED ON:

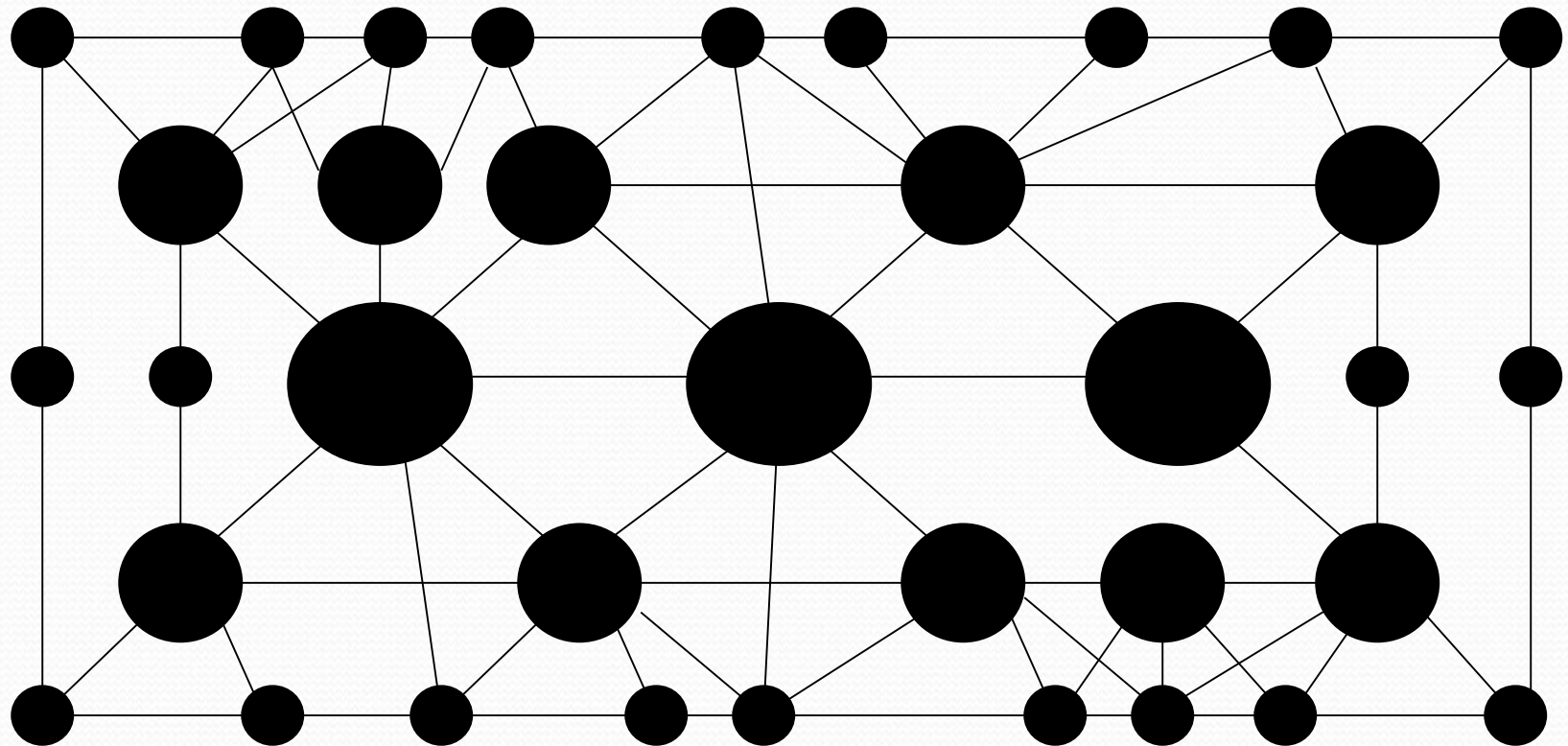
- ✓ Hierachy
- ✓ The principle of authority
- ✓ Standarization process
- ✓ Orientation to the product



Gran empresa en red



Redes de empresas



Fuente: Adaptado de Courlet y Soulage, 1993

Cadenas globales de valor

La **globalización** está cambiando la *organización de la producción*, apoyándose en la *utilización de nuevas tecnologías*.

En las últimas décadas ha crecido la producción de bienes a través de las **cadenas globales de empresas** que se apoyan en la especialización de los territorios.

Ello ha generado la *especialización* de empresas de diferentes territorios, en **partes y complementos** de productos finales que se comercializan y venden en los mercados.

Cadenas globales de valor

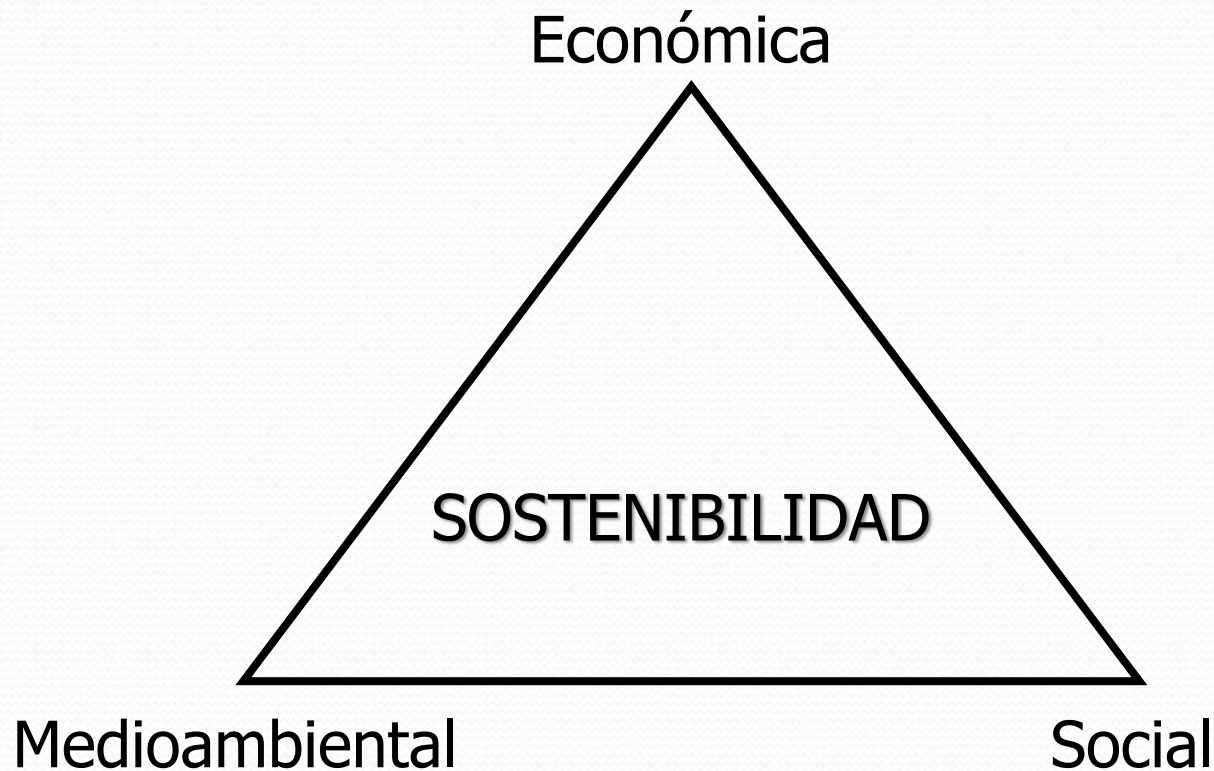
Entre los mecanismos que configuran las cadenas globales se pueden destacar los siguientes:

- La ***especialización*** de los territorios en la *producción* según sus ***recursos y capacidades***, con rendimientos crecientes
- La ***tecnología disponible*** y la integración ***de las redes de empresas*** contribuyen a la *diferenciación de los productos* para venderlos en los mercados.
- La mejora de los ***transportes, TICs*** y las ***comunicaciones*** que facilitan la formación de ***redes*** y la ***división del trabajo*** en la cadena de valor.
- ***Bajos costes*** de producción, *debido a economías de escala y variedad de consumidores*

Respuesta a los retos de la globalización

- ❖ Desarrollo e iniciativas locales
- ❖ Los retos del desarrollo
- ❖ Fortalecimiento de la gobernanza

Desarrollo con objetivos múltiples



Iniciativas locales en un mundo global



Iniciativas locales en un mundo global

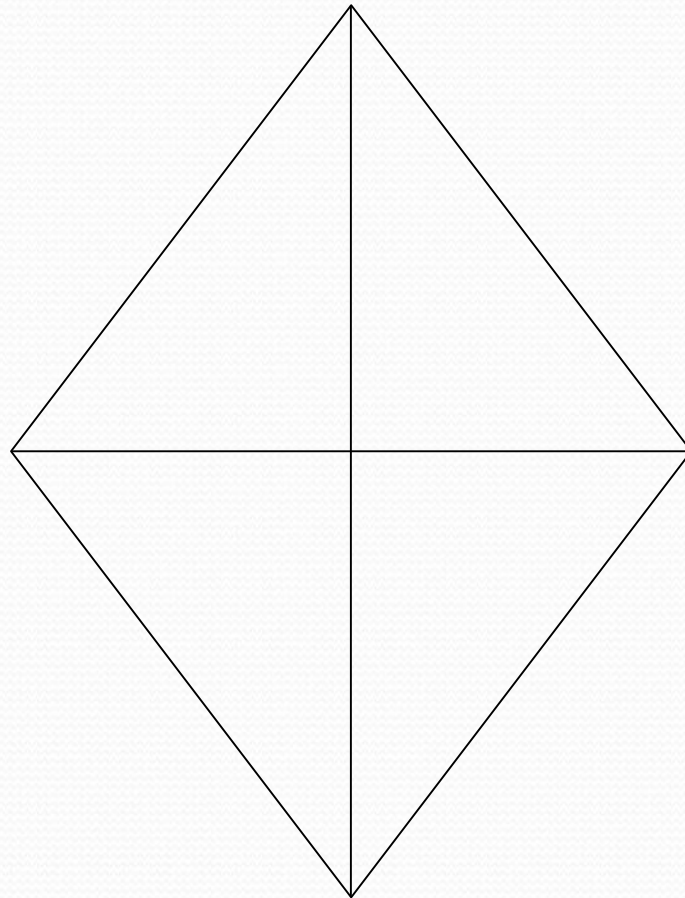
(OECD, 2016)

- **U.K.:** Devolver el *poder administrativo* e institucional a 8 areas centrales incluyendo Manchester, Liverpool, Sheffield.
- **Ireland:** Reducir el número de *autoridades locales* de 244 a 102, lo que ayuda a coordinarse y planificar el desarrollo local.
- **Belgium** (Flanders): La *asociacion de municipios* permite compartir la vision del desarrollo y las iniciativas locales.
- **Italy** (Greve): El movimiento de las “*ciudades lentas*” comenzó en 1999 y ahora lo forman 213 ciudades de 30 países
- **South Africa** (Western Cape): Apoyo al *sector verde* para crear puestos de trabajo para jóvenes, mujeres y discapacitados
- **Japan:** Programas de *desarrollo local* para apoyar el empleo en los municipios en declive (92 proyectos durante 3 años)

Escenarios de desarrollo rural

Regiones reserva de recursos naturales

Regiones
culturales



Regiones agrarias

Regiones agroindustriales innovadoras

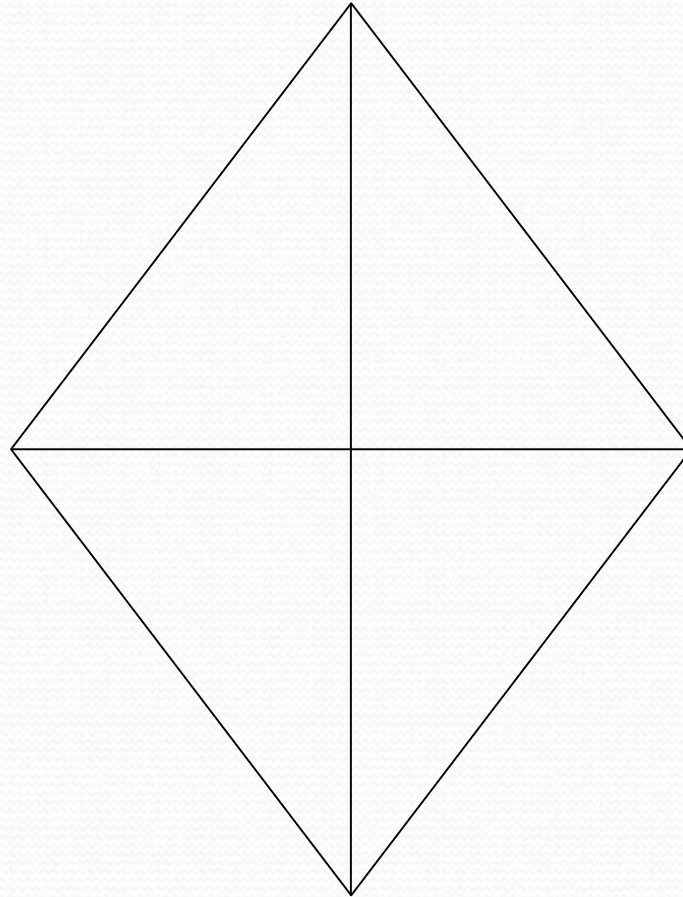
Escenarios del desarrollo urbano

Ciudades globales

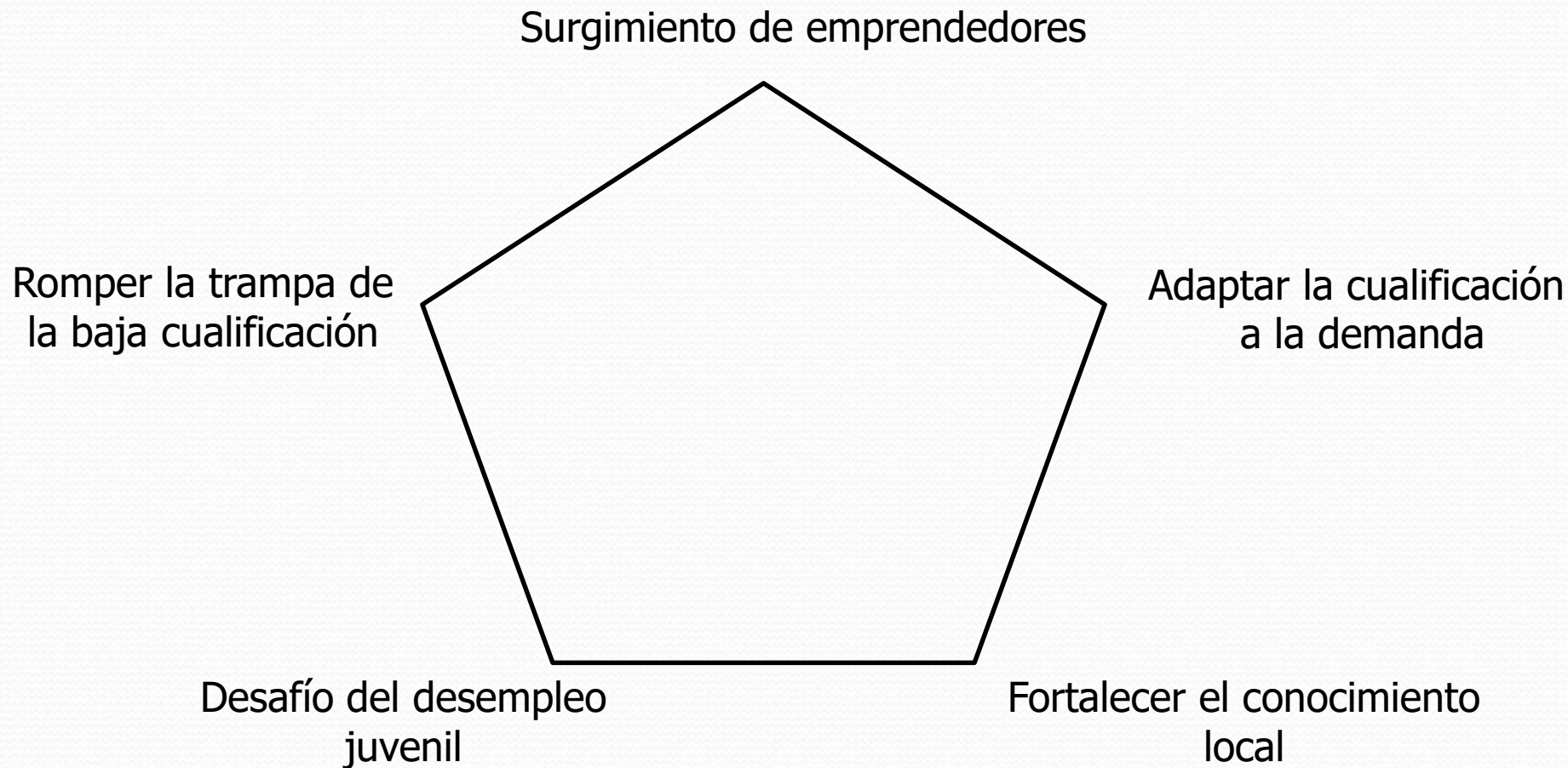
Ciudades
creativas

Ciudades lentas

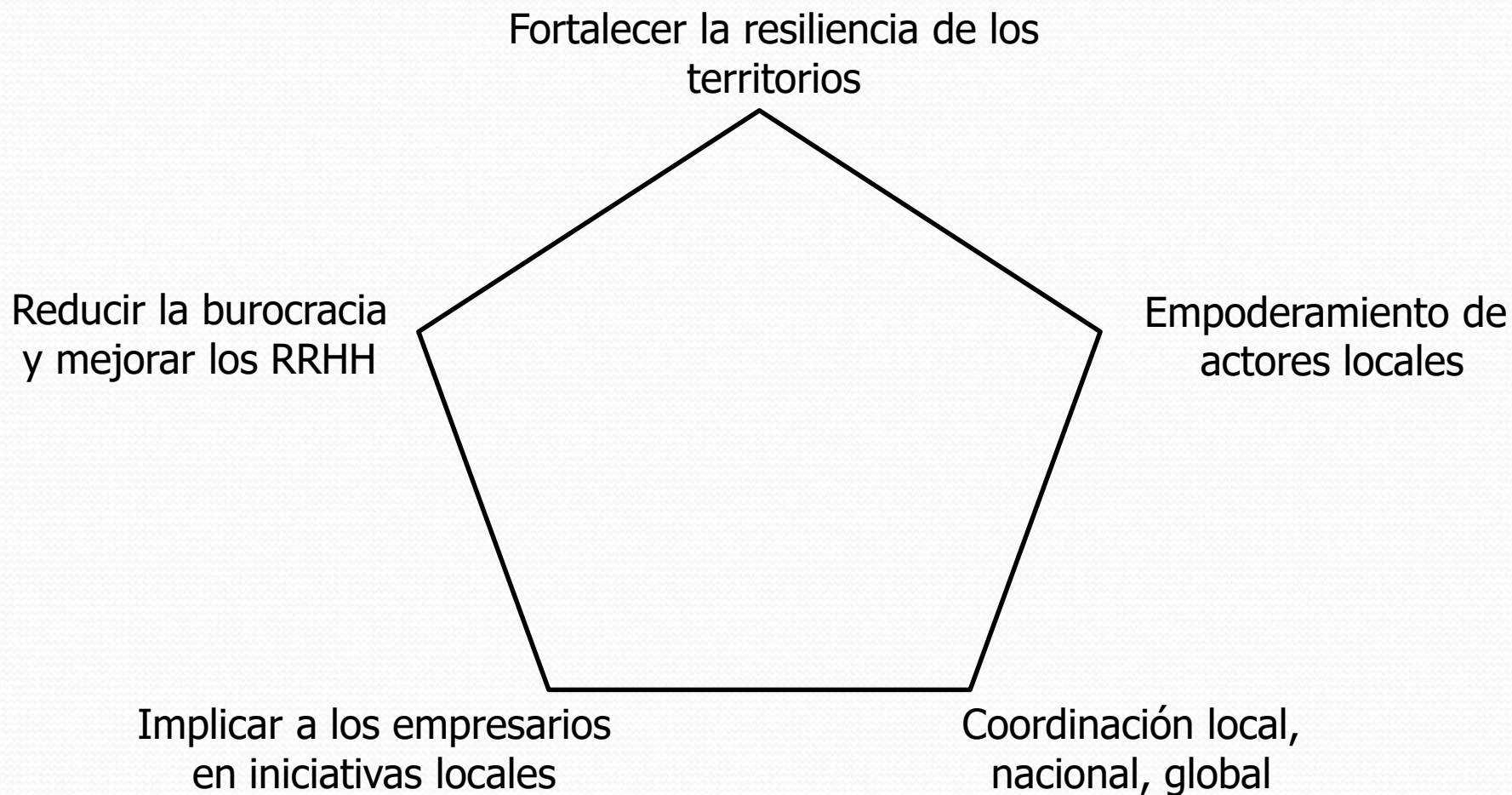
Regiones urbanas policéntricas



Retos de los recursos humanos



Retos del cambio institucional



Fortaleciendo la gobernanza





“GRACIAS”